

# FILIÈRE VENTE - COMMERCE

Du CAP au niveau Bac+3

Centre Pierre Cointreau / Eurespace-Formation / Espace Formation du Saumurois

## Les métiers

Apprenez à bâtir un argumentaire commercial. Mettez en avant les produits dans les lieux de vente, fidélisez et développez une clientèle. Prospectez et mettez en place une stratégie commerciale. Optez pour un métier évolutif !

- Vendeur, conseiller vendeur
- Employé de libre-service
- Caissier
- Adjoint au chef de rayon, au gérant d'un magasin
- Chef de rayon
- Conseiller clientèle
- Chef des ventes, responsable de secteur
- Prospecteur, téléprospector, promoteur des ventes, animateur réseau
- Représentant, commercial, négociateur
- Responsable de département et unités commerciales
- Administrateur des ventes

### Les entreprises qui recrutent :

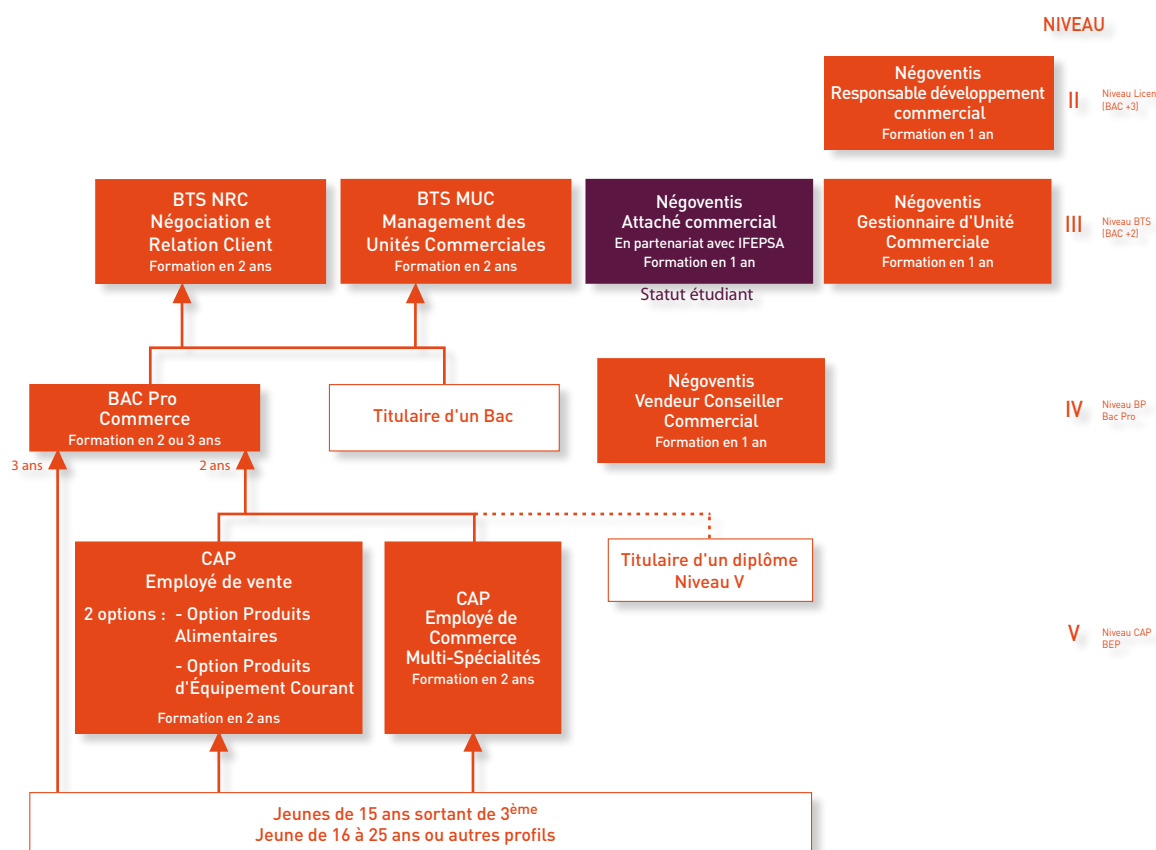
- Boutiques et grands magasins
- Supérettes, supermarchés, hypermarchés
- Grandes surfaces spécialisées
- Entreprises de prestations de services
- Grossistes

### Nos entreprises partenaires :

- France Telecom
- Système U
- Carrefour
- Leroy Merlin
- Point Cadres
- METRO
- Moquet
- Bodet SA
- Boulangeries
- Artika
- Des indépendants

« Pour l'employeur, l'alternance permet de former un jeune en l'intégrant dans une équipe et en lui transmettant le métier et les valeurs de l'entreprise. En fonction de son développement économique, l'entreprise mise sur les capacités du jeune et peut prévoir le poste qui lui sera confié, dans le cadre d'un remplacement ou d'une création de fonction. »

**Michel BLOT,**  
Martin Menou Architecteur,  
Angers



Formation initiale par alternance.

Ces formations sont accessibles dans le cadre d'un parcours individualisé.

La filière dispense également des formations qualifiantes (Cf. page 26).