

## Vente Commerce

# Vendeur-Conseil Fleurs et Plantes

## Objectifs et compétences visés

### NOUVEAU RENTRÉE 2019

Certification : **Titre Professionnel Vendeur Conseil en Magasin de niveau IV** (BAC), reconnu par l'Etat (titre RNCP).

- Accueillir, orienter et conseiller la clientèle
- Effectuer des actes de vente et de fidélisation
- Garantir la bonne tenue du rayon et la mise en place des produits
- Contribuer à l'animation commerciale en organisant les promotions
- Participer à l'atteinte des résultats économiques du point de vente.

## Contenu de la formation

- Connaissance des végétaux
- Techniques de vente spécialisées
- Gestion commerciale et marchande
- Stratégies de commercialisation et merchandising.

En partenariat avec CNPH - Piverdière

## Partenaires



MAINE  
PAYS DE LA LOIRE

## Conditions requises

- Aucun diplôme exigé
- Motivation et aptitude pour la vente et le commerce
- Tous profils : poursuite de formation initiale ou réorientation professionnelle.
- Intérêt pour les végétaux.

## Durée

**497 heures en alternance**, 1 semaine sur 2 puis 2 semaines sur 3 en entreprise. Formation théorique au CFA du mardi au vendredi inclus. Rentrée en octobre.

## Poursuite de formation

- BTS MUC
- BTS Technico-Commercial ou BTS NDRC
- BTSA (statut scolaire).

## Emplois visés

- Vendeur-Conseil Spécialisé en végétaux

## Types d'entreprises

- Enseignes de la grande distribution généraliste, rayons fleurs / plantes
- Enseignes de la grande distribution spécialisée : jardineries
- Artisans fleuristes, indépendants ou franchisés
- Entreprises de production horticole disposant d'un point de vente directe.

## Statut

Contrat d'apprentissage ou de professionnalisation.  
Autres statuts possibles, nous consulter.

## Lieux de formation :

Centre Pierre Cointreau  
132 avenue de Lattre de Tassigny  
CS 51030 - 49015 ANGERS Cedex 01  
Tél. 02 41 20 53 60